

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ КРЕДИТОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ**Пермякова Д.Л.****Научный руководитель – Демиденко Д.В.****Могилевский государственный университет продовольствия****г. Могилев, Республика Беларусь**

Одним из направлений деятельности любого банка является кредитование юридических лиц. Сегодня уровень подготовки персонала, широкий продуктовый ряд, отлаженные технологии совершения операций должны позволять банкам обеспечивать комплексное обслуживание всех категорий субъектов хозяйствования. Банкам необходимы программы, которые предусматривали бы конкретные пакеты банковских продуктов для отдельных категорий клиентов, чтобы расширить их доступ к банковским услугам, создать благоприятные условия для наиболее полного удовлетворения потребности в заемных средствах. Банкам необходимо предоставлять возможность получения комплексного банковского обслуживания как уже состоявшимся предприятиям, так и компаниям, только начинающим свой путь в бизнесе. Для приоритетных клиентов необходимо создать систему персонального менеджмента, что позволит оперативно и качественно удовлетворять их потребности в финансовом обслуживании. С целью привлечения клиентов среди банков должна быть развита конкуренция в области процентной политики. Необходимо также проводить целенаправленную работу по развитию международного сотрудничества и привлечения средств иностранных финансовых организаций.

Для совершенствования деятельности и снижения рисков по кредитованию юридических лиц банкам можно также предложить реализацию следующих мероприятий:

1) участвовать в создании информационной базы о кредитных историях кредитополучателей на базе Белорусского межбанковского расчетного центра. Создание данной базы поможет снизить риски, связанные с кредитованием юридических лиц;

2) совершенствовать методику анализа финансово-экономического состояния субъекта хозяйственной деятельности с целью более точной и объективной оценки состояния юридического лица;

3) постоянно проводить маркетинговые исследования рынка банковских услуг Республики Беларусь и дальнего зарубежья;

4) осуществлять мониторинг условий кредитования юридических лиц банков-конкурентов с целью оперативного реагирования на изменение рынка;

5) использование в качестве залога только высоколиквидное имущество, причем банкам следует реально подходить к оценке его стоимости;

7) осуществлять кредитный контроль за предоставленным кредитом;

8) осуществлять диверсификацию кредитного портфеля;

9) устанавливать максимальный размера риска на одного заемщика;

10) в полном объеме формировать резерв на возможные потери по сомнительным долгам;

11) проводить работу по изучению и практическому применению страхования рисков не возврата кредита;

12) проводить систематическую комплексную проверку по повышению качества банковских услуг путем расширения их доступности, повышения образовательного уровня обслуживающего персонала;

13) осуществлять регулярный анализ практики кредитования белорусскими коммерческими банками в банковских изданиях.

В целях развития кредитования юридических лиц процесс оформления кредита должен быть оперативным. Для постоянных клиентов, досрочно погашающих выданные им кредиты, необходимо вводить льготные ставки процента. В настоящее время банки должны продолжать осваивать новые сегменты банковского обслуживания.