

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СУЩНОСТИ КАТЕГОРИИ «ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ»

Волкова Е.В.

**Научный руководитель – Сушко Т.И., к.э.н., доцент
Могилевский государственный университет продовольствия
г. Могилев, Республика Беларусь**

На современном этапе основой обеспечения устойчивого развития Республики Беларусь является экономический потенциал субъектов хозяйствования различных отраслей народного хозяйства. В этой связи признается необходимость обобщения теоретических подходов к определению сущности категории «экономический потенциал» на современном этапе.

Потенциал – это объективно существующая система, состоящая из нескольких взаимосвязанных элементов, каждый из которых требует правильной оценки и научного управления; эффективность использования потенциала зависит от качества управления факторами, дифференцированными по своему составу в зависимости от элемента потенциала, состояния внешней и внутренней среды /1/.

В экономической науке существует множество видов и определений потенциалов: ресурсный, производственный, конкурентный, экономический и др. При этом потенциал должен быть связан с конкретным уровнем (объектом) экономической системы (организация, отрасль, район, национальная экономика, мировая экономика) и, соответственно, можно его исследовать на микро-, мезо- и макро- уровнях.

Правильное понимание сущности экономического потенциала является обязательным условием достоверной его оценки и основой научного управления его рациональным использованием.

В.В. Ковалев экономический потенциал предприятия рассматривает как совокупность его имущественного и финансового потенциалов. При этом имущественный потенциал – это совокупность средств предприятия, находящихся под контролем; а финансовый потенциал – характеристика финансового положения и финансовых возможностей предприятия /3/. Под экономическим потенциалом можно понимать степень возможностей предприятия включаться в новые меняющиеся внешние условия среды с имеющимися на данный момент организационно-экономическими, материально-техническими и трудовыми ресурсами /2/.

Обобщая проведенные исследования, предлагаем рассматривать экономический потенциал перерабатывающих организаций АПК как совокупность имущественных, финансовых, инновационных, кадровых, информационных и коммерческих возможностей перерабатывающих организаций, способствующих получению и росту прибыли.

Литература

1. Большая советская энциклопедия: в 30 т. / гл. ред. А.М. Прохоров. – 3-е изд. – М.: Советская энциклопедия, 1978. – Т.28. – С. 428.
2. Заболотская Н.В. Оценка экономического потенциала предприятия / Н.В. Заболотская, Т.В.Козлова // Экономический анализ: теория и практика. – 2009. – № 5 (134). – С. 42–47.
3. Ковалев В.В. Анализ баланса, или как понимать баланс: уч.-практ. пособие / под ред. В.В.Ковалева, Вит. В. Ковалева. – М.: Проспект, 2008. – 448 с.